



Fiche de Poste Commercial Terrain BtoB

Vente de copieurs et téléphonie PRINTEA

Missions principales

En tant que **commercial terrain**, vous assurez la prospection, le suivi et le développement du portefeuille clients professionnels (TPE/PME).

- Prospection active terrain & téléphonique
- Fidélisation des clients
- Vente de copieurs, imprimantes, téléphonie IP/VoIP
- Élaboration d'offres et négociation
- Coordination avec les équipes techniques
- Suivi via CRM

Profil recherché

- Expérience en vente terrain BtoB souhaitée (bureautique ou télécom)
- Bon sens commercial, autonomie, rigueur
- Aisance relationnelle et sens du service

Formation

Bac +2 minimum : BTS NDRC, MCO, DUT TC ou équivalent.

Conditions de travail

- Rémunération attractive : **fixe + variable non plafonné**
- Véhicule de fonction, carte carburant
- Téléphone, ordinateur portable
- Formation continue assurée par PRINTEA

Candidature

Envoyer CV + lettre à : contact@institutsuperieurdeformation.fr